www.facebook.com/paktaifocus
www.twitter.com/songkhlatoday

ภาคใต้ โฟกัส รายสัปดาห์
www.paktaifocus.com
ข่าว สาระเชิงลึก และเวทีความคิด

หนึ่งล้อพิฆาตพิชิตทุกเส้นทาง
ซื้อ โฟกัส ที่ 7 จ.สุราษฎร์ฯ ถึง นราธิวาส
กลุ่มอีซูซุหาดใหญ่ เชิญพบกับ
All-New D-MAX
V-Cross
อีซูซุดีแมคซ์ รุ่นใหม่!
www.isuzuhatyai.com
กลุ่มอีซูซุหาดใหญ่ 22 สาขา ครอบคลุม 7 จังหวัดภาคใต้

ปีที่ 15 ฉบับที่ 770 วันที่ 24 - 30 พฤศจิกายน 2555 www.songkhlatoday.com 20 บาท

อธิการม.หาดใหญ่ชี้ 'สื่อ'ตัวหลักสร้างแบรนด์

ในงาน "15 ปี โฟกัส CHANGE LOCAL" วันที่ 16 พฤศจิกายนที่ผ่านมา ได้มีการปาฐกถาพิเศษ เรื่อง "การสร้างแบรนด์และความยั่งยืนของธุรกิจท้องถิ่น" โดย ดร.วิทวัส ดิษยะศริน สัตยารักษ์ อธิการบดีมหาวิทยาลัยหาดใหญ่

ดร.วิทวัส ดิษยะศริน สัตยารักษ์

ดร.วิทวัส กล่าวว่า แบรนด์ คือ การสร้างความแตกต่างสินค้าหรือบริการ สร้างความประทับใจแก่ผู้บริโภค ให้เกิด

ให้ชัดเจน

ทำไมต้องสร้างแบรนด์

ผมมองว่าการสร้างของความเข้มแข็งของแบรนด์เป็นปัจจัยสำคัญ หากเกิดวิกฤตขึ้นไม่ว่าจะเป็นเรื่อง

พร้อมจะบอกว่า เราเป็นมหาวิทยาลัยที่มีคุณภาพที่เทียบเท่าการเรียนการสอนในมหาวิทยาลัยต่างๆ ไม่ว่ารัฐ เอกชน ส่วนกลาง หรือในท้องถิ่น เราก็หาช่องทางประชาสัมพันธ์ โดยได้เลือกประชาสัมพันธ์ที่รายการของช่อง 9 ใช้งบแค่ละปีไม่มาก นิวมีเดีย

CSR ก็เป็นเรื่องที่สำคัญยิ่ง เป็นการทำประโยชน์ให้กับสังคม ผมเชื่อว่า 15 แบรนด์ 15 องค์กร 15 CSR จะเป็นอีกส่วนที่สำคัญในการร่วมกันช่วยเหลือสังคม สื่อเป็นตัวหลักที่จะสามารถสื่อสารความเป็นตัวตนของธุรกิจให้คนอื่นๆ รับรู้ได้ เราต้องใช้สื่อหลากหลาย ปัจจุบันสื่อที่มาแรงมากที่ควรจะให้ความสำคัญมากขึ้นเรื่อยๆ คือ นิวมีเดีย สื่อโซเชียล เน็ตเวิร์ค ไม่ว่าจะเป็น เฟสบุ๊ค หรือเว็บไซต์ต่างๆ เราจะต้องมีสื่อเหล่านี้เอาไว้ในการประชาสัมพันธ์งานของเรา

นิวมีเดีย มีความหมายที่กว้างและลึก ควรที่จะศึกษา และที่สำคัญ คือ เทคโนโลยี พวกนี้เปลี่ยนไปเร็วมาก มหาวิทยาลัยหาดใหญ่ใช้กลยุทธ์การประชาสัมพันธ์ด้านนิวมีเดียมาแล้วประมาณ 2 ปี ขณะนี้เฟสบุ๊ค เว็บไซต์ ต่างๆ ก็พัฒนาไปได้เยอะ

การประเมินแบรนด์

หากถามว่าจะรู้ได้อย่างไรว่าแบรนด์เราแข็ง ดีขึ้น หรือแย่ลง ทั่วไปก็ต้องทำการวิจัย วิเคราะห์ ประเมินแบรนด์ อาจมีการประเมินปีละ 1- 2 ครั้ง

โดยในระยะแรกประเมินคนภายนอกองค์กรก่อนว่าเรารู้สึกกับแบรนด์ของค์กรเราอย่างไร การเข้าใจระบบเข้าใจคอนเซ็ปต์ของแบรนด์ มีข้อเสนอแนะอะไรก็สามารถนำมาแก้ไขปรับปรุงได้ เชื่อว่าจะทำให้ใช้เวลาในการสร้างแบรนด์น้อยลง คุ้มค่ามากขึ้น

การประเมินแบรนด์ก็เหมือนกับการประเมินงบ ใช้งบไปทางบริษัทเป็นร้อยล้าน แน่นอนว่าแบรนด์อาจจะเกิด แต่ก็ต้องประเมินความคุ้มค่าด้วย

ปรับแนวคิดพร้อมสู่อาเซียน

และในปี 58 เราก็จะเข้าสู่อาเซียนแล้ว ผมเชื่อว่า ณ วันนี้ ธุรกิจหลายอย่างในหาดใหญ่เริ่มตื่นตัวกันมากขึ้นไม่ว่าจะเป็นธุรกิจเล็กหรือธุรกิจใหญ่ โอกาสเปิดกว้างมากขึ้นต่อไปอาจมีการร่วมพันธมิตรทางการค้าของนักธุรกิจสิงค์โปร์ มาเลเซีย กับนักธุรกิจหาดใหญ่ก็เป็นได้

ดังนั้นเราจึงควรมีแนวคิดเรื่องแบรนด์อย่างเป็นระบบมากขึ้น บริษัทไหนยังไม่มีแนวคิดเรื่องนี้ควรปรับเปลี่ยนวิธีคิด และให้ความสำคัญมากขึ้น และถ้าได้ศึกษาหาความรู้เรื่องการสร้างแบรนด์ การจัดการแบรนด์อย่างเป็นระบบก็จะเป็นประโยชน์กับองค์กรให้สามารถอยู่อย่างยั่งยืนได้มากขึ้นในอนาคต ■

การมาใช้บริการซ้ำ เกิด
ความภักดีต่อองค์กรหรือสินค้า

ทุกบริษัทต่างมีแบรนด์เป็นของตัวเอง สภาพเศรษฐกิจการแข่งขันเป็นปัจจัยสำคัญในการสร้างแบรนด์ เพราะปัจจุบันการแข่งขันสูงมากขึ้น ตัวเลือกของสินค้าและบริการต่างๆ มีมากขึ้น

หลายคนเข้าใจว่า แบรนด์ คือ โลโก้ ที่จริงแล้ว โลโก้เป็นส่วนประกอบหนึ่งของแบรนด์ เป็นอัตลักษณ์ส่วนหนึ่งของแบรนด์ ช่วยให้จดจำแบรนด์ได้ง่ายขึ้น

ปัจจุบันสิ่งๆ ต่าง มีการเปลี่ยนแปลงอย่างรวดเร็ว แม้เราจะมีแบรนด์ที่แข็ง แต่ถ้าไม่ปรับองค์กรให้สอดคล้องกับธุรกิจที่เปลี่ยนแปลงไปอย่างรวดเร็ว เมื่อถึงเวลาเปลี่ยนแปลงก็ตั้งรับไม่ทัน

แบรนด์ เป็นการเพิ่มมูลค่าของผลิตภัณฑ์ไปโดยปริยาย ถ้ามีการทำแบรนด์ดีๆ คนจะจำได้ เช่น กาแฟสตาร์บัคส์ ราคาสูงมาก แต่คนก็ยังซื้อบริโภค การสร้างแบรนด์ก็เหมือนกับการทำหลักการตลาด ต้องมีการวางตำแหน่งของแบรนด์ วางกลุ่มเป้าหมาย

อะไรก็ตาม หากเรามีแบรนด์ที่เข้มแข็ง ผลกระทบที่ตามมาก็จะน้อยลง เพราะผู้บริโภคเชื่อมั่นในสินค้าที่ของเราเป็นทุนเดิมอยู่แล้ว ถ้ามีวิกฤตเกิดขึ้นเราสามารถอธิบายผู้บริโภคได้ว่ามันมีเหตุและผลอย่างไร ชี้แจงได้เพื่อให้เข้าใจ

การเกิดขึ้นของ 15 แบรนด์ 15 บริษัทของเรา ผมเชื่อว่าเริ่มเป็นแบรนด์ที่แข็งสู่ระดับประเทศ ระดับอาเซียน ตอบโจทย์ AEC ที่จะมาในอนาคต เชื่อว่าหลายบริษัทกำลังเตรียมตัวเตรียมพร้อมในส่วนนี้แล้ว สร้างแบรนด์ต้องใช้เงินไหม

ถ้านักลงทุน เจ้าของธุรกิจ มีเงิน มีงบลงทุนเยอะ การสร้างแบรนด์ก็ประสบความสำเร็จได้ง่ายขึ้น แต่การสร้างแบรนด์นอกจากใช้เงินทุนแล้วยังสามารถทำได้อีกหลายวิธี เราไม่จำเป็นต้องหาเงินก้อนโตมาทุ่มสร้างแบรนด์ หลายองค์กรบางครั้งทุ่มงบสร้างแบรนด์ 2 – 3 ปี แบรนด์ก็ยายังไม่เกิด การวางแผนระยะยาว แล้วค่อยๆ สร้างแบรนด์ จึงเป็นวิธีที่ดีกว่า

เช่น ที่ ม.หาดใหญ่ เมื่อวันนี้เรา